







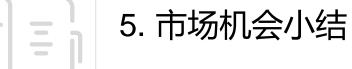


2022年3月



#### **CONTENTS**

- 1. 牛肉宏观市场趋势
- 2. 聚焦牛排线上市场趋势
- 3. 牛排消费人群需求转变
- 4. 牛排消费需求四大场景趋势





## /01

#### 牛肉宏观市场趋势

0 0 0

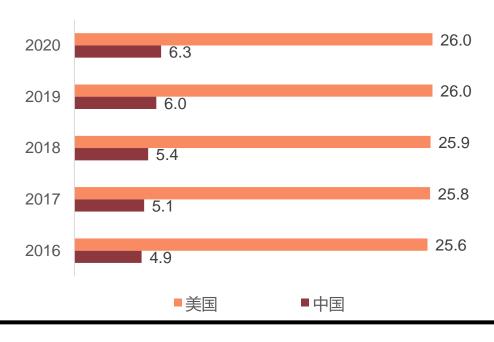


#### 牛肉市场快速上升,中国牛肉人均消费仍有巨大提升空间

牛肉消费量快速上升。环比增速达11%,并将随着国内消费升级趋势持续下去 虽然国内人均消费量上升,但与美国仍有4倍以上差距,发展潜力巨大



2016-2019中美人均牛肉消费量对比 (kg/人)







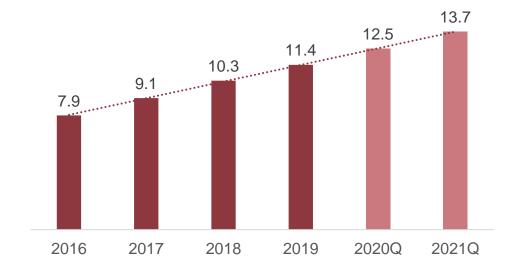


#### 品质追求, 中国高档牛肉市场需求逐年加大

#### 随着居民收入水平与对品质生活的追求不断提高,品质牛肉消费量增速明显

中国牛肉市场价格区间

2016-2019中国品质牛肉消费量 (万吨)





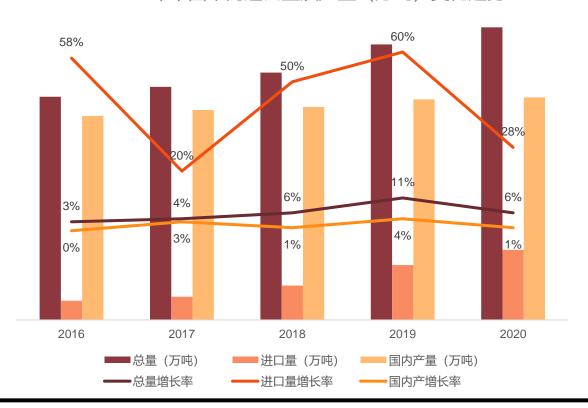




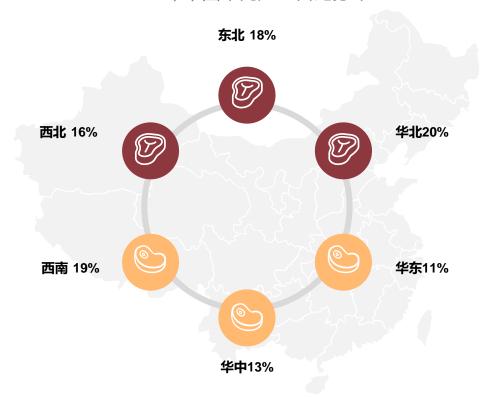
## 疫情影响,进口牛肉增长放缓,国产牛肉迎来新机遇

受疫情影响,2020年进口牛肉总量及金额增速放缓,国产牛肉产量进一步上升,北部产区产量过半,预计2025年中国牛肉自给率将进一步提升至85%左右

2016-2020年中国牛肉进口量及产量(万吨)变化趋势



2020年中国牛肉产区占比分布









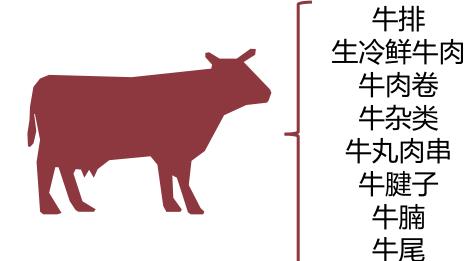


#### 线上牛肉产品市场以牛排为核心向各品类发展

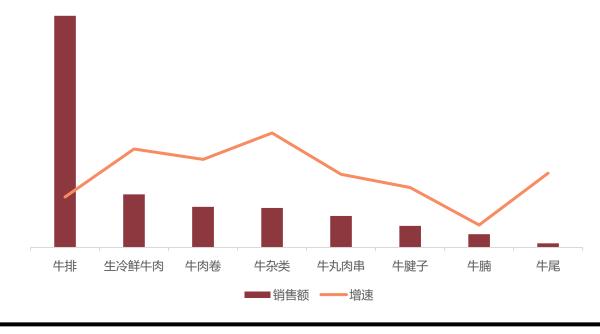
随国民生活水平提升,对于牛肉产品的丰富需求逐渐显现

21年线上市场以牛排为核心品类,逐渐向全牛肉产品发展,伴随供应链及物流完善,生冷鲜牛肉、牛肉卷等品类增长潜力显现

线上销售牛肉产品类型



2021年线上牛肉品类销售额









## **/02**

0 0 0

聚焦牛排线上市场发展

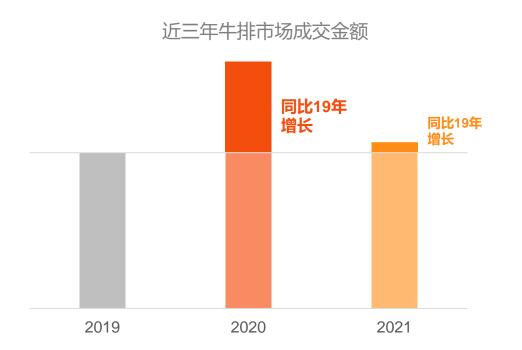


### 线上牛排整体市场平稳,成交客单价稳步上升

#### 21年线上牛排整体市场较19年疫情前:

成交金额上涨

客单价上升











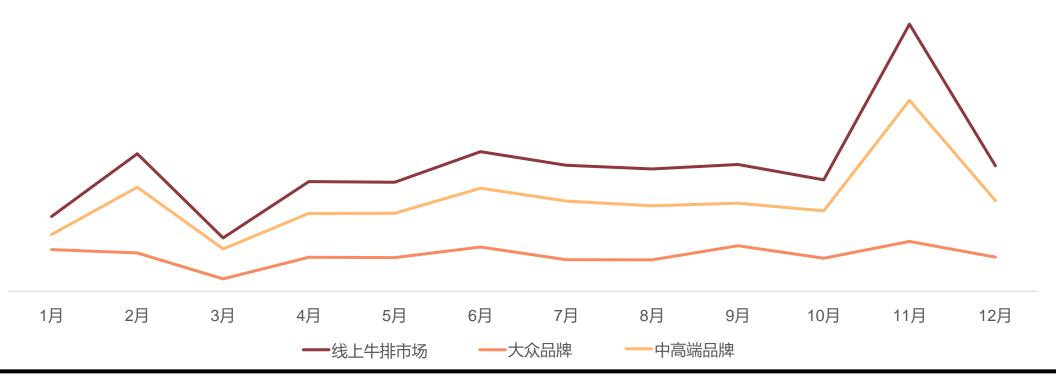




### 整体市场各月销售平稳

市场逐步发展稳定并且不断向好,中高端品牌主导市场整体趋势变化 牛排作为日常需求的餐桌食材,各月间销售基本平稳,无波峰波谷强趋势变化,大促影响较弱

近一年牛排市场成交金额











### 消费升级,高消费人群牛排消费热情显著

牛排的购买人群以生活在一二三线的25-39岁妈妈白领中产为主,他们高购买力、高收入,与高消费人群较为匹配,消费观念相对前卫,消费潜力巨大









### 线上消费者对产地关注不如供给端强烈

对比供给端商品关键词与需求端消费者搜索词,需求与供给均为以产品为核心向外拓展,在线上牛排市场, 消费者可以选购到符合自身需求的相应牛排产品

供给端较为注重产地的标识,而需求端主要则以部位为主,说明消费者对产地的关注度并不强烈,给国产 及新兴产地牛排带来一定机会

线上牛排市场供给端商品关键词

线上牛排市场需求端搜索词







## /03

0 0 0

#### 牛排消费人群需求转变

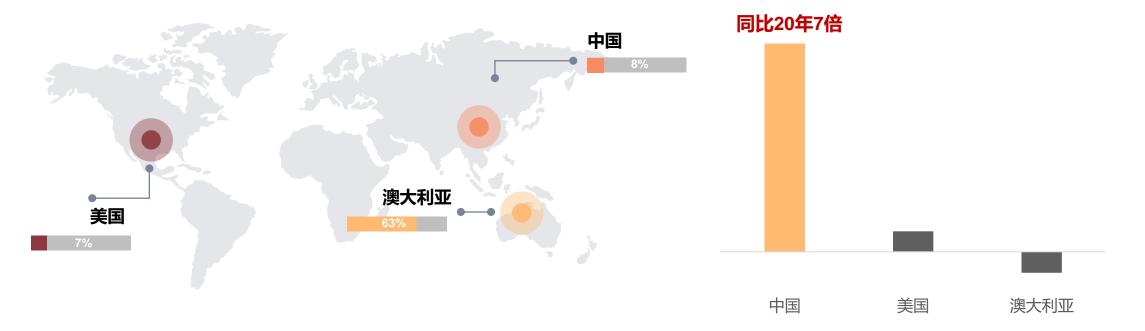


## 线上国产牛排市场快速增长,消费者选择国产多一点

2021年1-11月,线上国产牛排消费增速持续上涨,同比20年增长7倍,相较其他核心产区,增长明显,潜力明显,未来成长具有较大空间

2021年1-11月线上牛排市场成交占比

2021年1-11月线上牛排市场成交同比增速









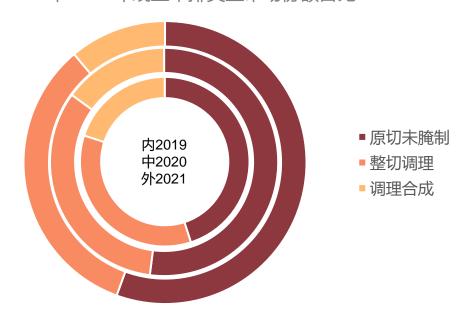


#### 原切占据市场半壁江,成为牛排市场主流

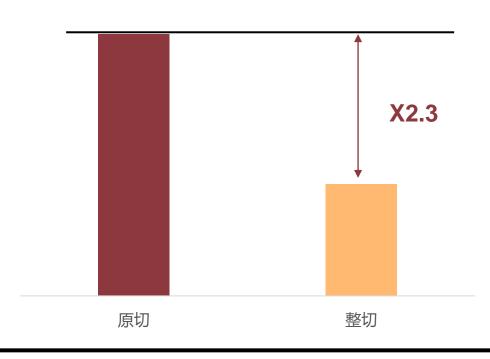
近三年,线上原切牛排市场份额逐年上升,由2019年的4.5成至2021年的5.5成,不断压缩整切及合成牛排市场,受到市场认可

原切市场商品数为整切市场的2.3倍,原切市场蓬勃发展

2019年-2021年线上牛排类型市场份额占比



2021年线上牛排类型商品数



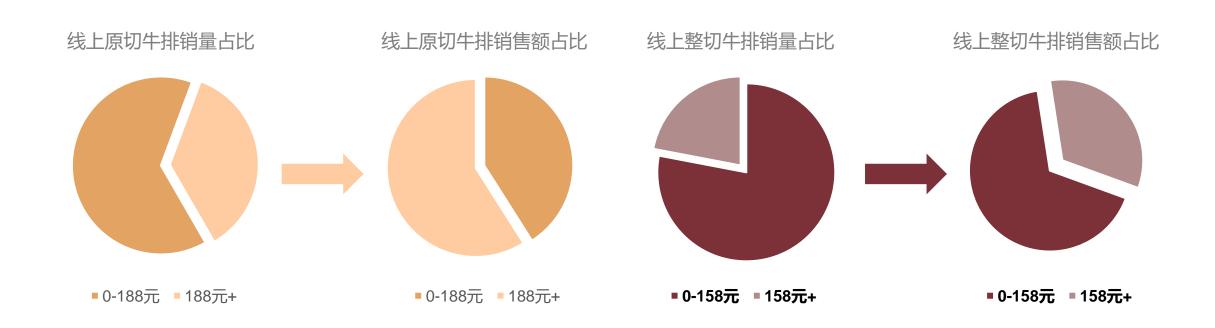






## 原切助力市场结构化升级,UV单客价值提升

原切牛排188元以上产品4成的销量为原切市场贡献了6成的销售额,而整切7成的销售份额由销量8成的0-158元产品贡献,原切比整切价格升级更明显,UV单客价值提升









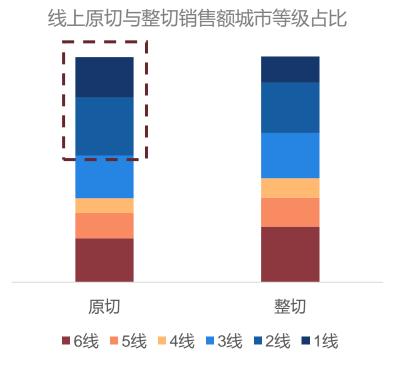


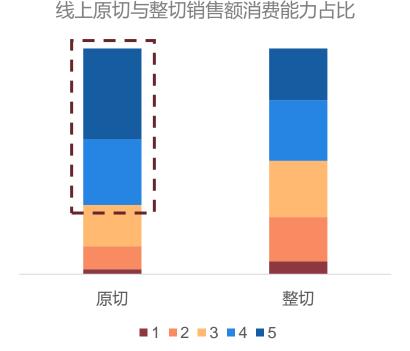
#### 整切消费者开始购买原切,一二线高消费人群花费更多

整切消费人群不断向原切迁移,原切销售额在一二线及高消费力购买者中,占比高于整切

线上原切与整切转移关系













## 原切家庭牛排



#### 大希地

1.纯原切: 0添加, 非腌制

2.低温杀菌:可吃三分熟

3.口感:表面雪花纹路丰富,口感肥润香

滑

4.口味: 自带牛肉奶香味, 以优质原料肉

夺得大奖



1.排酸: 专用速冷库、排酸库和冷冻库

2.分割:使用国外先进的屠宰分割设备,

经过64道工序和18道关键控制点控制

3.多重检疫: 由国家驻厂兽医和留学新西

兰德国的专业技术人员层层把关

4.冷链仓储:实行先进的冷链仓储系统



1.产地:优质牧场、屠宰分割、排酸处理、

湿式熟成

2.原切:不添加,拒绝腌制合成

3.谷饲:5种谷物精养:科学配比,自然

雪花沉淀,成就细腻口感

4.检验检疫:进口原料出入库消毒流程,

每款产品都能追溯原产地





# **/04**

0 0 0

#### 牛排消费需求四大场景趋势



#### 牛排市场消费者需求以产品为主导

牛排市场

消费者需求 (搜索词) 整体分布情况

搜索关键词类型

搜索规模 (占比)

搜索关键词类型

搜索规模 (占比)

产品 24% 01

> 消费者在搜索牛排时大多有目标的产品类型 原切、西冷、战斧、菲力等有最高的搜索UV热

规格 9%

在消费者选择规格时,主要以整条、厚切为主

品牌 22%

> 品牌的搜索热度紧随其次,消费者对此 市场的品牌关注度较高,大希地、小牛凯 西、天海藏、顶诺, 热度较高

等级 6% 05

消费者更偏爱**M9、M12、雪花**等

产地 10% 03

主要产地包含了澳洲、国产等, 消费者也 会针对特定产区进行搜索如神户等

健康 5%

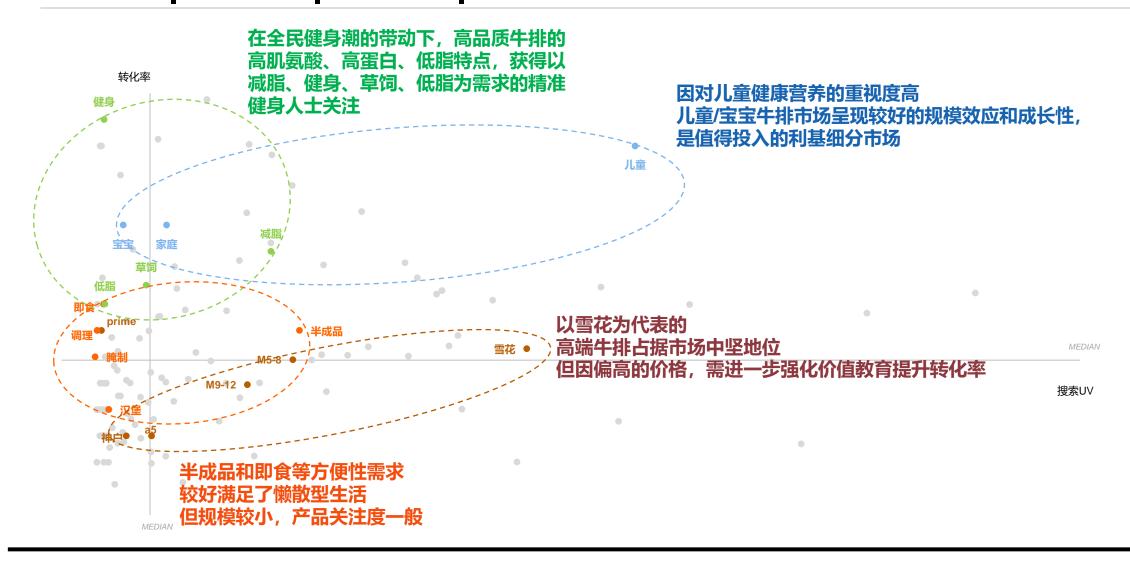
> 消费者在搜索时也会将健康纳入考量,其中 新鲜、减脂、保鲜的搜索更多







## 高端|健身|宝宝|懒人四大牛排需求场景











#### 高端牛排场景

高端牛排场景下,近一个月同比去年同期,件单价上升, 成交用户数上升,而成交额上升较低, 因此销量出现负增长,受到高件单价影响,转化率为四大场景中最低

对比整体市场,21年5月开始,上升趋势与整体市场拉开差距

线上高端牛排市场情况



成交额

上升



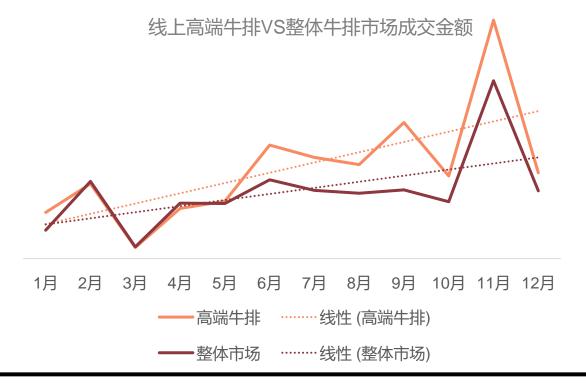
件单价

上升



成交用户

上升较低









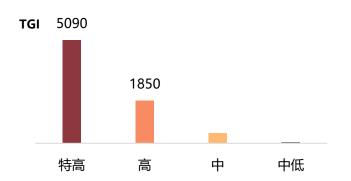


## 高端牛排场景用户



牛排类目价格接受层级

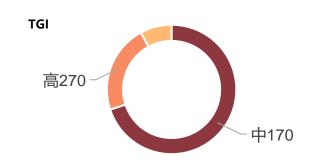
价格可接受层级为特高,且呈现高占比, 特高TGI值





住房档次

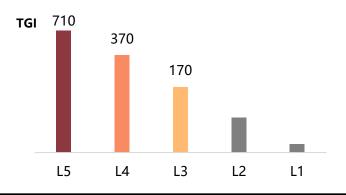
预测住房档次在中高档次占比高,高档 更为显著





购买力层级

消费层级相对于整体牛排市场人群, L5 占比更高, 且特征更为显著











## 高端牛排



#### 泰森

1.品牌:全球最大的肉类生产供应商之一,

肉类领域全球第三

2.谷物饲养: 营养出众更健康, 饱和脂肪

酸含量高,油花纹理清晰,细嫩爽口

3.纹理清晰: 肥美多汁看得见, 牛种基因

优良, 肉质紧实, 营养丰富



#### 肉管家

1.饲养: 玉米饲养为主的牛, 无草腥味,

2.口味: 汁水丰盈, 肉香浓郁, 嚼劲十足

3.原切: 0添加, 肉味香浓

4.等级: choice级别,冷冻分切,有效保

护牛排品质



1.牛种:安格斯牛、全球优选牧场、谷饲

喂养

2.原切:不注水、不拼接、不滚揉、不加

胶体、不加增稠剂

3.口味: 甜味肉质更为鲜嫩, 奶香味更浓

4.包装: 生鲜贴体包装技术









#### 健身牛排场景

健身人群牛排消费,近一个月同比去年同期, 成交用户数上升6成,成交额上升7成,件单价上升不明显,因此成交用户数帮助健身牛排市场实现高增,消费者对健康饮食的需求提升

对比整体市场,21年3月开始,上升趋势与整体市场拉开差距,且在9月非大促期间出现阶段性上涨

线上健身牛排市场情况



成交额

上升7成



件单价

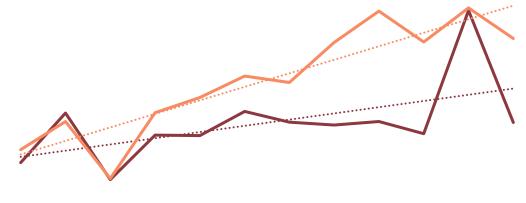
一升



成交用户

上升6成





1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月

——健身牛排 ········线性 (健身牛排)

<del>----</del> 整体市场 ········线性 (整体市场)







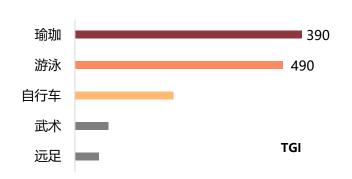


#### 健身牛排场景用户



运动偏好

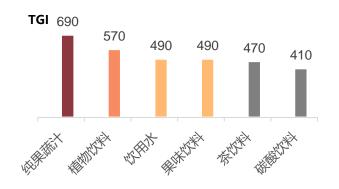
热爱瑜伽和游泳, 且呈现高占比





饮料偏好

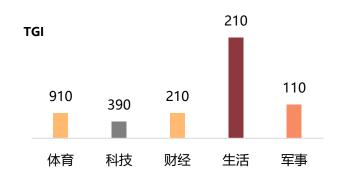
对健康的纯果蔬汁,植物饮料具有高偏好





视频资讯偏好

热爱生活,关注与体育相关的视频资讯











### 健身牛排



1.产地:乌拉圭生态牧场优质肉源,采用 6~12个月的安格斯幼龄牛种,无激素饲养 2.部位: 取材于牛背脊上方, 一块油花形

似眼睛的部位。肉质柔软肌间纹理丰富,

煎后口感香嫩多汁

3.原切: 0添加纯手工精细切割, 不含任

何添加剂,保留了牛肉的天然口感



1. 肉源:来自乌拉圭的草饲眼肉,天然 散养, 低脂肪, 低热量, 口感紧实饱满, 有弹性。

**2.健身**:为健身研制,瘦多肥少

3.原切:不拼接, 0添加, 非腌制



**1.产地**:源自新西兰生态牧场,高标准品

质,0生长激素

2.原切:原切,0防腐剂,安全无添加

3. 成分: 食用新鲜牧草,瘦肉比高,富含

蛋白质









### 优秀草饲肉源地——乌拉圭



1.乌拉圭温带湿润气候,舒适的温度、丰富的降水和肥沃的土地,大量天然牧草2.80%的土地都用于饲养牲畜和动物,多采用自由放牧形式,是世界上牛可以不受限制自由漫步的大牧场之一3.纯天然潘帕斯新鲜牧草草饲喂养、自由生长,牛的体质更强壮



1.全球唯一的100%可追溯系统 2.10 多年前开始,乌拉圭法律就规定每头 牛都必须安装识别耳标,确保从牧场到工 厂各个生产环节的安全,保证产品质量 3.拒绝使用任何形式的抗生素和激素,坚 持牛肉天然、健康的喂养,极少人工干预, 从而生产出让消费者更加放心的牛肉



- 1.400年牛肉生产和出口经验
- 2.150年优良牛肉生产史
- 3.全球第8大、中国第3大牛肉供应国
- 4.超过50%的乌拉圭牛肉都运往了中国
- 5.平均每头牛拥有2个足球场大的生长空
- 间









#### 儿童牛排场景

儿童牛排场景下,近一个月同比去年同期, 成交用户数上升较低,成交额上升3成,件单价上升2成,因此客单价帮助儿童牛排市场实现高增,消费者对儿童牛排的需求提升

成交金额趋势与整体市场一致

线上儿童牛排市场情况



成交额

上升3成



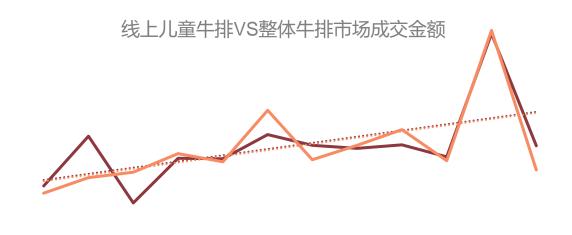
件单价

上升2成



成交用户

上升



1月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月

——儿童牛排 ……线性 (儿童牛排)

──整体市场 ·········线性 (整体市场)







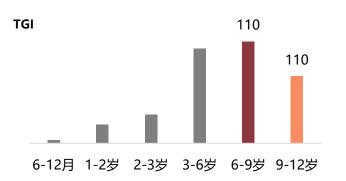


#### 儿童牛排场景用户



宝宝年龄

孩子年龄集中在6-12岁,对高蛋白食物有一定需求





牛奶产地偏好

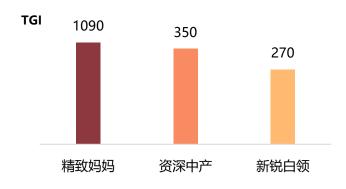
对国外产奶源具有显著偏好,特别是澳大利亚产区牛奶





重点人群标签

相对于整体牛排市场人群,精致妈妈特征更为显著











30

#### 懒人牛排场景

懒人牛排场景下,近一个月同比去年同期, 成交用户数上升5成,但成交额上升2成,因此客单价相较有所下降,低客单价阻碍了懒人牛排市场增长

对比整体市场呈现下降趋势,大促期间无法实现有效增长,在产品力方面有待加强

线上懒人牛排市场情况



成交额

上升2成



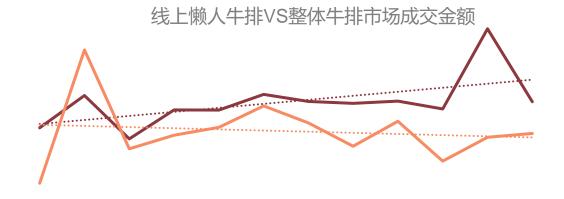
件单价

上升



成交用户

上升5成



|月 2月 3月 4月 5月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月

—— 懒人 ·······线性 (懒人)

——整体市场 ········线性 (整体市场)









## 懒人牛排场景用户



购物时间偏好

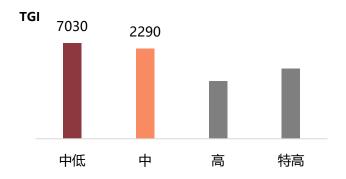
购物时间集中在24点之后,且有高偏好 度





牛排类目价格接受层级

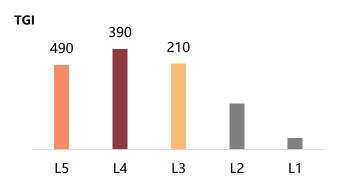
预测牛排类目价格接受层级中, 该场景 下购买人群更容易接受中低价格段的牛 排





购买力层级

消费层级相对于整体牛排市场人群, L4 占比更高, 且特征更为显著











## 



#### 抓住市场发展趋势,助力找到未来新机会



进口牛肉增长放缓,国产牛肉迎来新机遇 聚焦品质化,高消费人群对自身高品质和精致 生活的追求,伴随中国高档牛肉市场需求逐年 加大,将会进一步推动牛肉品质趋势和市场消 费升级

线上牛肉市场以牛排为核心向生冷鲜牛肉、牛 肉卷等多类型牛肉产品发展

#### 牛肉市场全面增长



牛肉品质升级趋势明显,原切牛排逐步替代整切牛排成为市场主流,冷鲜牛肉快速兴起带动更健康消费发展,助力市场结构化升级,UV单客价值提升

价格驱动市场整体上升, 实现低销量助长高销售额

从消费者购买习惯的转变中,抓住品质升级的 核心,进一步实现整体市场价格升级

#### 牛肉品质升级



聚焦四大需求场景,从消费者需求本身出发, 开发延申出与场景高度匹配的牛排产品,突出 产品差异化,抓准具有未来前景的细分市场, 也会进一步提高消费者对产品的关注和满意度 以健身人群为例,可针对乌拉圭等南美草饲优 势,快速推出低脂牛排产品满足市场需求。

#### 四大需求场景延申







